



Autobedrijf Huisman

Warm welkom, professionaliteit en persoonlijke aandacht

MAASDIJK - In de werkplaats van Autobedrijf Huisman wordt geconcentreerd gewerkt. Muziek op de achtergrond, op de ene brug een Ford Ka, op een andere een Mazda MX-5. De mannen zijn gefocust, maar de sfeer is gemoedelijk. In de showroom zit een stel aan tafel met Gerard van den Bos, eigenaar van het bedrijf. Onder het genot van een kop koffie maken ze hun autowensen kenbaar. Een nieuwe klant die binnenkomt, wordt te woord gestaan door magazijnman Rob de Wilde. Professionaliteit en persoonlijke aandacht, daar draait het hier om.

Alweer ruim vijftig jaar is Autobedrijf Huisman het vertrouwde adres voor verkoop, onderhoud en reparatie van auto's. Van den Bos: "We zijn Mazda-erkend reparateur en kunnen terugvalen op zestien jaar ervaring met Hyundai. Maar dat betekent niet dat we alleen auto's van deze merken in onze werkplaats zien. Zeker niet. Alle merken zijn welkom. Onze monteurs zijn toegerust om alle uitdagingen op het gebied van service en reparatie aan te kunnen."

Drie monteurs bemannen de werkplaats. Bij de werkplaatsreceptie kun je behalve Gerard van den Bos en Rob de Wilde ook administratief medewerker Miranda van der Marel te-

genkomen. "We zijn niet zo groot en de lijnen zijn kort. Als een van ons een afspraak maakt met een klant, zijn de anderen daarvan op de hoogte. Zo komen we nooit voor verrassingen te staan. We kennen de meeste klanten bij naam. Velen komen hier al jaren. Soms wandelen mensen alleen maar binnen voor een kop koffie. Dan hebben we het over van alles, maar vaak niet eens over auto's."

Toegankelijke en open sfeer

De toegankelijke en open sfeer zorgt ervoor dat veel Westlanders het bedrijf weten te vinden. Klanten weten het volgens Gerard te waarderen dat ze bij Autobedrijf Huisman geen nummer zijn, maar een mens. En dat ze weten waar ze aan toe zijn. "Als een auto voor een standaard onderhoudsbeurt bij ons binnenkomt en er blijkt meer nodig te zijn, overleggen we altijd eerst met de klant. Ik snap wel dat ieder bedrijf roept dat het open en eerlijk zaken doet, maar dat we al 50 jaar een winkel hebben in het Westland, zegt denk ik wel wat..."



Bijzonder specialisme: Mazda MX-5

Een bijzonder specialisme van Autobedrijf Huisman is de Mazda MX-5. Deze handzame en lichtgewicht cabrio - de meest verkochte ter wereld - is een auto voor liefhebbers. Een bijzondere auto. Natuurlijk omdat het een cabrio is, maar ook door zijn rijeigenschappen. "Een MX-5 voelt aan als een kart: compact, licht, snel en wendbaar. Als ik er weer eens eentje heb staan, mag ik er graag in rijden. Alleen jammer dat ik ze vaak zo snel weer verkoop", zegt Van den Bos lachend.

Of het nu gaat om de verkoop van een MX-5 een Mazda6 of een Ford Ka, voor hem gaat het erom dat het klopt. "Een auto kopen is niet niks. Op een huis kopen na is het de duurste aankoop die mensen doen. Ik vind het belangrijk om daar de tijd voor te nemen, om uit te vinden wat mensen écht willen. Er is mij alles

aan gelegen om klanten happy de deur uit te zien gaan. Daarom besteed ik bij aflevering van een auto ook veel aandacht aan de uitleg hoe alles werkt. In onze huidige snelle maatschappij is dat lang niet altijd vanzelfsprekend meer. Maar ik doe het nog graag zo. De koop van een auto moet een feestje zijn!"

Automobielbedrijf Huisman B.V.

Maasambacht 15

2676 AW Maasdijk

Telefoon: 0174 518 171

E-mail: info@huisman-autobedrijf.nl

Website: www.huisman-autobedrijf.nl

